

每月討論指南

拒絕與失敗對所有顧問而言都是家常便飯，但泰然自若地面對這些挫折，卻殊非易事。善用這些關鍵活動和討論問題，協助您的顧問改變對遭受並處理回絕的觀點。

MDRT ACADEMY 成員的關鍵活動

- 深入鑽研有關克服回絕的內容，準備在下次討論中分享真知灼見。
 - 「[客戶回絕只是疑問](#)」
 - 「[學會愛上回絕](#)」
 - 「[改變觀點，處理異議](#)」
 - 「[如何積極處理客戶回絕](#)」
- 觀看「[網上直播：直面客戶回絕](#)。」在應用策略一至兩個星期後，齊來討論這些策略的奏效方式吧。

討論問題

- 您是否傾向於視回絕為針對您個人？
- 如何開始做到歡迎回絕，而非心生恐懼？
- 您可採取哪些步驟，令處理回絕成為流程中更渾然天成的一環？
- 您至今在職業生涯中遇到過最大的挑戰是甚麼？是甚麼幫助您克服這個挑戰？
- 能否請您分享一種策略，或者每週成長計劃中內容的貼士？



「我學會了許多技能和最佳實務，讓我身為顧問有所成長。」

— 96% 取得百萬圓桌會員資格的 Academy 成員*

*統計數據基於達致百萬圓桌業績水平之 MDRT Academy 成員的綜合結果。

為您的顧問註冊下個會籍年份！

© 2024 THE MDRT ACADEMY。保留所有權利。THE MDRT ACADEMY® 已在美國專利商標局註冊。